



Medlem af Inatsisartut
Peter Olsen, Inuit Ataqatigiit

Vedr. besvarelse af §37-spørgsmål om priser på fødevarer i Pilersuisoq-butikker

Brevdato: 06-11-2023

Sagsnr.: 2023 - 25268

Akt-id: 23526006

Kære Peter Olsen, Inuit Ataqatigiit,

Du har i henhold til § 37, stk. 1 i Forretningsorden for Inatsisartut, stillet spørgsmål til Naalakkersuisut vedr. priser på fødevarer i Pilersuisoq-butikker. Spørgsmålene er henvist til min besvarelse.

Postboks 1614

3900 Nuuk

Tlf.: (+299) 34 50 00

Fax: (+299) 34 54 10

E-mail: pan@nanoq.gl

www.naalakkersuisut.gl

- 1. Hvilken forklaring har Naalakkersuisut på de meget forskellige priser på levnedsmidler i de forskellige Pilersuisoqbutikker i forskellige regioner i landet, og hvor priserne i den seneste tid har svinget meget? Nogle steder er priserne steget, andre steder er de faldet.**

Se eksempler i begrundelsen.

Svar:

Departementet for Landbrug, Selvforsyning, Energi og Miljø har indhentet svar fra KNI A/S om de seneste prisstigninger i Pilersuisoq-butikker. KNI A/S har oplyst følgende:

” De prisstigninger vores kunder oplever nu, med forsinkelse, hænger sammen med de globale prisstigninger og øgede transportomkostninger.

Med få undtagelser er fødevarerpriserne i Danmark – og på verdensplan – steget markant og løbende de seneste to år, hvor fødevarerpriserne set over et gennemsnit er steget med lidt over 21 % i perioden. Da langt hovedparten af Pilersuisoqs varer indkøbes i Danmark slår denne prisstigning også igennem i Grønland.

I juli 2023 nåede forbrugerprisindekset på fødevarer 132,9 - hvilket er det højeste niveau nogensinde målt i Danmark. Der er meget store forskelle på prisstigningerne for de enkelte fødevarer kategorier. I toppen er sukker, som er blevet 43 % dyrere for forbrugerne det seneste år. Tørrede og forarbejdede grøntsager er steget med næsten 23 %, og mel og gryn er steget med 20 %.

Det er ikke et forretningsmål for KNI at tjene mest muligt på vores salg til kunderne – men det er et forretningsmål, at tjene nok til at vi har en økonomi i balance. Dette fremgår af selskabets strategi. Derfor hæver vi ikke priserne fordi vi vil tjene mere, men fordi indkøbspriserne er steget, hvilket efterfølgende afspejles i salgsprisen.

KNI har valgt ikke at regulere priserne løbende, men derimod at holde prisniveauet lavt så længe som muligt. Der er ikke gennemført en generel opjustering af priser siden september 2022 og indtil for nyligt, og Pilersuisoq har derfor ligget under det faktiske prisniveau for fødevarer i en længere periode. Derfor oplever selskabets kunder nu et større prishop, fordi de indtil nu har været skærmet mod løbende prisstigninger. Fremadrettet vil Pilersuisoq i højere grad regulere priserne med jævner mellemrum.”

KNI oplyser endvidere at der er opstået fejl på et mindre antal varenumre, hvilket selskabet har søgt tilrettet.

- 2. Ser Naalakkersuisut de meget forskellige priser på fødevarer som noget, der er på sin plads?
 - a. Hvordan vil man løse det?****

Svar:

Priserne på fødevarer hos Pilersuisoq, er ikke immun overfor udsving i verdensmarkedspriserne. Alle borgere skal have adgang til en stabil og pålidelig forsyningssikkerhed, dog kan forsyningen af levnedsmidler i Grønland ikke undgå at påvirkes af inflation i de samhandelslande som vi importere varerne fra.

- 3. Hvilken forklaring har Naalakkersuisut på, at priserne i de steder, hvor der er Pilersuisoq, næsten er dobbelt så dyre som de dyreste priser i Nuuk og Sisimiut? Se eksempel i begrundelsen.**

Svar:

Departementet for Landbrug, Selvforsyning, Energi og Miljø har indhentet svar fra KNI A/S, som har oplyst følgende:

” Generelt er det dyrere at drive butik i en mindre by/bygd end i f.eks. Nuuk, Sisimiut og Ilulissat, og derfor har Pilersuisoq generelt flere omkostninger til distribution, opbevaring, vedligehold m.m. Herudover er kundegrundlaget markant mindre – og faldende – pr. butik. Det er derfor ikke i samme omfang muligt for Pilersuisoq, at tilbyde kampagnetilbud som opleves i de større byer, uden at det kompromitterer indtjeningen. ”

Og,

” Pilersuisoq forsøger så vidt det er muligt at lægge sig på landsgennemsnittet som løbende vurderes gennem stikprøveundersøgelser. ”

- 4. Hvilken forklaring har Naalakkersuisut for de eksplosive prisstigninger på levnedsmidle på steder med Pilersuisoq i de seneste måneder, selv om KNI har et overskud på 253 mio. kr. før skat, og på trods af, at serviceaftalen er hævet til 13 mio. kr. mod 5 mio. kr. i de forrige år.**

Svar:

Se svar til spørgsmål 1.

5. Ser Naalakkersuisut Pilersuisuts tilbagevendende hævnings af priser på trods af KNI's store overskud og den store serviceaftalepris som passende?

Svar:

KNIs ekstraordinært store overskud for seneste regnskabsår er hentet i PolarOil og ikke i Pilersuisoq. Der må ikke krydssubsidieres mellem de to divisioner i selskabet.

Der henvises til selskabets årsrapport og det offentliggjorte referat fra generalforsamlingen for nærmere indsigt i KNIs økonomiske situation. Der arbejdes derudover med KNIs økonomiske rammevilkår i Naalakkersuisuts nedsatte arbejdsgruppe for KNI-enhederne.

6. Har Naalakkersuisoq plan om at udligne og gøre priserne billigere i steder med Pilersuisoq? Vil de lave tiltag/handle?
a. Hvis ja, hvilke/hvordan?
b. Hvis nej, hvorfor?

Svar:

Naalakkersuisut fastsætter ikke priser på dagligvarer. Det fremgår af servicekontrakten at basissortimentets priser gennemsnitligt skal svare til udviklingen i det grønlandske forbrugerindeks for de relevante varegrupper. Dermed forventes priser på levnedsmidler i Pilersuisoq-butikkerne at følge den generelle prisudvikling på det globale marked.

7. Hvad er Naalakkersuisuts holdning til, hvad der skal til for at priser på levnedsmidler skal falde?

Svar:

Der henvises til samme svar under spørgsmål 6.

Jeg håber, at det ovenstående besvarer dine spørgsmål.

Inussiarnersumik inuulluaqqusillunga
Med venlig hilsen


Kalistat Lund